

MAGASIN

VIMEK®

NR 1/2013 ETT INFORMATIONSMAGASIN UTGIVET AV VIMEK



5 VIMEK SÄLJER
I REKORDFART

6 VIMEK 610 RULLAR IN
I PROFFSKLASSEN

VIMEK I VÄRLDEN



Svensk kvalitet

Pålitlighet och kostnadseffektivitet är kritiska faktorer för de verksamheter som använder eller underhåller skogsmaskiner och tunga fordon. Därför är hög smörjmedelskvalitet och lättillgängliga produkter, tillsammans med professionell teknisk service, viktiga delar som bidrar till minskade stillestånd och högre lönsamhet.

Q8 Oils smörjmedel tillverkas av OKQ8 i Sverige och anpassas efter svenska förhållanden. Vi har under många år samarbetat med svenska skogsmaskintillverkare och levererar idag smörjmedel både till serviceverkstäder och fabriksfyllning.

Q8 Oils produkter hittar du hos närmaste servicelämnare eller Q8 Oils återförsäljare. Besök oss gärna på okq8.se för att läsa mer om våra produkter.

Q8
Oils

Vi vet var vi ska!

För ett tag sedan plockade jag ner en affisch på vårt "Dream Team" och satte upp en stor världskarta istället. Världen är nämligen vår nya målbild, vår framtid. Det är jag ganska säker på.

Vimek har alltid varit marknadsledande för det privata nordiska skogsbruket, men i takt med att bilden av den traditionelle skogsägaren har börjat förändras har även vi tvingats tänka om.

En vanlig skogsägare idag bor i en stad och låter någon annan förvalta marken. Skogsbönderna som själva skötte sin skog (med hjälp av Vimeks maskiner) är en generation som är på väg att försvinna. Ja, åtminstone decimeras.

Bra eller dåligt spelar ingen roll, det bara är så.

Prickar in

Precis som på vilken "brottplatsskarta" som helst har jag satt prickar på de länder där vi redan befinner oss. Det är ganska många redan nu och kommer bli fler. Inte minst i och med lanseringen av skotaren Vimek 610.

Vimek 610 är ett direkt resultat av exportmarknadens efterfrågan på en kraftfull skotare med större motorkapacitet och en rad förbättringar. Den kommer passa som hand i handske på de nya marknader som vi intresserar oss för, skapar kontakter på och ser vår framtid i.

Rätta produkterna

Om jag säger att vi kan tredubbla vår produktion inom några år är det ingen överdrift utan snarare en vision och ett konkret mål.

Vi har det rätta produktsortimentet för att lyckas och samtidigt en enkelhet i våra maskiner som i sig är en framgångsfaktor. Därför tror jag att vi har en fantastisk möjlighet att göra avtryck både här hemma och utomlands.

Välkommen med oss in i framtiden!

Fredrik Lundberg
VD Vimek AB

Fredrik Lundberg, vd för Vimek



Specma

www.specma.com

VIMEK[®]

MEDIA PARTNER

— din kommunikation i fokus —
Box 86, 598 22 VIMMERBY
Telefon: 0492-196 70. www.mediapartner.nu

Lidvägen 11, 922 31 Vindeln.
Telefon 0933-135 15.
Fax 0933-710 56.
www.vimek.se

Ansvärgivare.....Fredrik Lundberg
Projektledare.....Björn Lilja
Mediasäljare.....Cissi Åhlander
Text.....Karin Larsson
Foto.....Lennart Jönsson, Vimek
Grafisk form.....Ingela Koponen
Tryck.....NRS Elanders

Traktor Centralen

ENKÖPING • SALA • MORA
STORA SKEDVI • STORVIK
www.traktorcentralen.se

DIN LOKALA MASKINLEVERANTÖR

MORA
Tommy Olsson
070-633 91 48



STORA SKEDVI
Emil Eriksson
070-595 05 71



TJECKISKA ENTREPRENÖRER LYRISKA ÖVER NYA SKOTAREN

Enligt tjeckisk lag måste en förstagallring göras innan skogen nått 40 år. Det, plus att Tjeckien består till stor del av små skogsbestånd spridda över hela landet har gynnat försäljningen av Vimeks skördare och skotare. – Den här typen av maskiner är perfekta här, säger Thomas Kuchta.

Den tjeckiska återförsäljaren Lesnicka Obchodni är verksam i både Tjeckien och Slovakien, länder där försäljningen av Vimeks maskiner varit mycket framgångsrik. Sedan starten 2001 har företaget sålt 93 maskiner, och företagets VD, Thomas Kuchta, är övertygad om att kurvan kommer fortsätta att peka uppåt.

– Den nya skotaren Vimek 610 har alla möjligheter att bli en perfekt medlem av "The Dreamteam". Jag har själv kört den några arbetspass och den går inte att jämföra med tidigare modeller. Man märker skillnaden så fort man sätter sig i maskinen, säger Thomas.

Alla gillar nya skotaren

Sedan i januari har maskinen funnits i Tjeckien på prov och går tvåskift; 90 timmar per vecka. Lesnicka Obchodni har även bjudit in entreprenörer till demokörning och responsen har nästan varit överväldigande, enligt Thomas.



– Den 4-cylindriga motorn går smidigt, och eftersom hytten numera är gummiupphängd har förmiljön blivit mycket tystare. När maskinen arbetar känner man verkligen vad kraftfull den är!

Less is more

Det typiska jobbet för Vimeks skördare i Tjeckien är första- och andragallring i små skogsbestånd. På samma yta kan det finnas 5-6 olika trädslag, som i sin tur ska resultera i ett tiotal olika träprodukter. Eftersom maskinerna är så smidiga blir miljöpåverkan minimal vilket innebär en ren besparing för skogsägaren.

– Det finns många skäl till att Vimeks maskiner passar det tjeckiska skogsbruket, men huvudskälet till att entreprenörerna gillar Vimeks produkter är enkelheten. Maskinerna är fortfarande helt mekaniska, utan en massa finesser och elektronik som kan ställa till med problem, säger Thomas.

AMAB

Hydraul

Bronsgjutaregatan 2, 238 41 OXIE/Malmö

Tel 040-615 50 00

Fax 040-615 50 49

www.amabhydraul.se



Hydraulikkomponenter för alla behov



I LIT SÄLJER VIMEK I REKORDFART

Stigs Maskin i Lit är en av Sveriges mest framgångsrika återförsäljare av Vimeks maskiner.

– Det är inte så svårt, jag håller i kunderna en kvarting brännvin och sen får de skriva på kontraktet, skojar Stig Jakobsson, en nestor i maskinvärlden.

Skämt åsido. Stigs Maskin är en kändis i nordvästra Sverige med ett brett sortiment av skogs- och entreprenadmaskiner. De är även servicelämnare för flera olika märken, med hög kapacitet både i verkstaden och ute i fält.

– En annan fördel är att vi accepterar alla typer av maskiner som inbyte vid en affär, säger Stig.

Sedan 2009 finns även Vimek på menyn och med en försäljning på 24 nya och 11 begagnade maskiner samt några på gång, är det snudd på rekord.

– Vi ligger strategisk bra till med skogrika län som Jämtland, Härjedalen och Västerbotten som huvudområde även om det händer att vi säljer maskiner till både södra Sverige och Norge. Allt handlar om att skapa bra relationer.

Tror på Vimek 610

Bland storsäljarna finns Vimek 630 Minimaster som visat sig passa

utmärkt till allmän kommunskötsel och rullar bland annat i Härnösand och Östersund. Kommande succé, enligt Stig, kommer bli den nya skotaren Vimek 610 som redan börjat sälja lite försiktigt, men som sannolikt får sitt stora genombrott på Elmiämässan i juni.

– I småmaskinvärlden är det en otroligt bra skotare som jag verkligen tror på.

Ingen pension

Stig Jacobsson började skruva på skogsmaskiner i sitt eget garage för 33 år sedan och har även jobbat många år i skogen. Successivt har han byggt upp en framgångsrik verksamhet som numera ägs av sonen Per. Några planer på att sluta eller gå i pension har han dock inte.

– Glöm inte att jag har haft en bra fru som ställt upp på det hela, men jag var faktisk pappaledig på måndagar när grabben var liten. Mina uppdragsgivare tyckte att det var jätligt irriterande!

Stolar i världsklass för tuffa förhållande!

SHC SVENSK HYTTKOMFORT

WWW.HYTTKOMFORT.SE

GRAMMER

Svensk Hytt-Comfort AB • Kullsgårdsvägen 21 • 312 34 LAHOLM • Tel: 0430-73230 • Fax: 0430-73231 • E-mail: order@svenskytt-comfort.se

Vimek 610 rullar in i proffsklassen

Den nya skotarmodellen Vimek 610 har precis börjat rulla ut på marknaden. Entreprenören Helge Jacobsson har redan räknat ut att maskinen är en ren vinst.

– Vår förra skotare var också bra, men motorstyrkan och dragkraften gör att den här maskinen känns som riktiga proffsgrejer, säger Helge.

Det har gått en månad sedan Helge Jacobsson i Drängsered i mellersta Halland blev först i Sverige med att byta till en Vimek 610.

Eftersom det är en helt ny maskinmodell är det många som följer den med intresse, inte minst Vimek som följt upp med diverse motortester och service.

– Jag har ändå hunnit få lite körtid och måste säga att jag är otroligt imponerad av maskinen. Utanpå ser den nästan likadan ut som 608:an, men inuti är det en helt annan skotare, säger Helge.

Månar om miljön

Efter många år som enskild företagare har Helge Jakobsson precis bildat aktiebolaget Drängseds Skogskonsult tillsammans med sonen Daniel.

På uppdrag från främst privata skogsägare bedriver de en miljövänlig form av avverkning med stor hänsyn till skogens biologiska värden.

– Särskilt vid blötmarksgallring har våra maskiner visat sig oumbärliga, men vi utför all sorts gallring, ända upp till sistagallring. Vårt koncept bygger helt på kvalitet och inte på kvantitet, säger Helge.



Ökad kapacitet

Fast skotaren är ny har Helge ändå hunnit göra en del mätningar och ekonomiska jämförelser med den förra maskinen Vimek 608. Trots att inköpspriset är högre och att den drar en liter diesel mer per timma räknar Helge med en prestationsökning på minst 20 procent vilket gör maskinen till en solklar vinnare.

– Det är så mycket som har förbättrats och den största förändringen är naturligtvis den starka CAT motorn och hydrostatdriften, men det finns även många andra finesser som gör att maskinen tagit klivet in i entreprenörsklassen.

Bättre körmiljö

Helge räknar upp en rad förbättringar som direkt kommer att påverka hans arbetssituation, bland annat den gummiupphängda hytten som gör förarmiljön så tyst att det inte behövs hörselskydd, breda däck som absorberar stötningar och gör körningen lugnare och stabilare samt minispakar som också spar på förarens kropp.

– Jag har själv fått vara med och påverka resultatet av Vimek 610 och det känns bra att det inte är en skrivbordsprodukt. Det finns andra, likvärdiga märken på marknaden, men inget som har den stabiliteten i både produktutveckling och eftermarknad som Vimek har, säger Helge.

404T5 – uppgraderad medlem av "THE DREAM TEAM"

Även skördaren 404T5 har fått genomgående uppgradering, om än i något mindre omfattning än sin parhäst i Dream Teamet, skotaren Vimek 610. – Båda maskinerna delar flertalet lösningar och komponenter, det är praktiskt och spar pengar för maskinägaren, säger Vimeks konstruktör Johannes Nilsson.



Den nya skotaren är som dag och natt i jämförelse med sin föregångare, men även skördaren har genomgått vissa övergripande förändringar som säkert kommer märkas.

För det första har motorn bytts ut även här, till en fyrcylindrig CAT motor som är både robust och enormt slitstark.

– Effekten är densamma, som på Vimek 404T4, (60 Hk) men i och med att vridmomentet förbättrats jobbar maskinen på ett lägre arbetsvarvtal, säger Johannes.

Ergonomiska minispakar

Arbetshydrauliken är en mycket viktig komponent i en väl fungerande skördare och har därmed alltid varit föremål för granskning vid generationsskifte.

När det gäller 404T5 har Vimek valt att byta leverantör av maskinens pump till Bosch Rexroth, för att ytterligare optimera hydraulikfunktionen mot den nya dieselmotorn.

– Vi har även bytt ut de traditionella spakarna mot ergonomiska minispakar, precis som i fullstora skördare, för att spara på chaufförens kropp.

Även om Vimeks berömda enkelhet och avsaknad på komplicerad elektronik består, har instrumentpanelen berikats med en display där föraren bland annat kan se olika tryck och temperaturer.

– Den gummiupphängda hytten och förstärkta isoleringen gör också att ljudnivån sänkts, säger Johannes.

Det är efter köpet som Vimek lever upp till bevis

Hur bra en maskin än fungerar behöver den en minst lika bra eftermarknad. Generösa garantier, kompetenta återförsäljare och snabb tillgång till reservdelar gör det lätt att vara Vimekkund.

Det händer fortfarande att de äldsta kunderna ringer direkt till Vindeln för att få råd eller för att hitta en reservdel, men idag sker de flesta kontakterna via återförsäljaren. De finns på ett femtontal orter runt om i landet, och får i sin tur kontinuerlig produktutbildning från Vimek för att kunna ge kunderna så god service som möjligt. Återförsäljarna får även direktsupport och hjälp med att bygga upp reservdelslager som täcker behovet av basprodukter och förbrukningsvaror.

– En stor fördel är att återförsäljaren finns i kundens lokala närhet och därför kan bygga upp en närmare relation. Vi rekommenderar alltid våra kunder att vända sig till återförsäljaren i första hand för att få snabb hjälp, säger Ulf Johansson.

De senaste åren har Vimek tredubblat sin kundkrets. Det ställer

ännu högre krav på att eftermarknadsavdelningen fungerar bra. Inom organisationen finns ett tätt samarbete mellan konstruktörer och eftermarknad för att identifiera problem och hantera reklamationer.

– Vi bollar mycket mellan varandra när det gäller felsökning. Vid återkommande reklamationer gäller det att komma på vad det beror på; om det är ett materialfel eller ett konstruktionsfel, eller om det kanske till och med beror på användaren, säger Ulf.

Som en ytterligare trygghet för maskinägarna har Vimek beslutat att utöka garantivillkoren. Det innebär att garantin numera täcker 2000 timmar eller 12 månader vid köp av nya maskiner.

– Garantin gäller vid alla reklamationer utom när det gäller slitdelar som slangar, remmar, oljor och filter, säger Ulf.



Helge och Daniel Jacobsson



Ulf Johansson

"Skotaren Vimek 610 blir en exportsuccé"

För ett och ett halvt år sedan byggdes prototypen för Vimeks nya storsatsning, skotaren Vimek 610. Med bland annat CAT motor och Bosch-Rexroth transmission är den nu redo för världen. – Maskinen är ett direkt svar på marknadens behov av en kraftfull skotare, säger Vimeks konstruktörer Lars-Gunnar Nilsson och Johannes Nilsson.



Innan konstruktörerna ens hunnit dra första strecket på ritbordet hade de fått en sammanställning från återförsäljarna, vad kunderna ville ha. Högst på önskelistan stod "mer att köra med".

I jämförelse med föregångaren Vimek 608 har Vimek 610 genomgått en rad olika förändringar. Först och främst har maskinen fått en helt ny motor, en CAT istället för Kubota som sitter i Vimeks andra maskiner, förutom Minimastern.

– Vi är supernöjda med Kubota, men CAT motorn innebär en flexibel lösning som kommer bli perfekt på våra exportmarknader. Den har bland annat längre serviceintervaller vilket innebär lägre kostnader, men framförallt är det en kraftfull och robust motor som dessutom är okänslig för kvaliteten på dieseln, säger Johannes.

Lyxigare hyttmiljö

Ett annat önskemål från kunderna är att maskinen ska bibehålla sin enkelhet så att användaren själv kan serva och meka, utan behov av expertis.

Enligt Johannes Nilsson är maskinen lika användarvänlig som alltid, även om vissa finesser har tillkommit.

– Vi har lyxat till hytten en del, bland annat genom ny inredning och instrumentering. Det är fortfarande ingen high tech, men

genom elektronisk basstyrning kan chauffören hålla koll på exempelvis temperaturer och vätskestryck via en display. Vi har även anpassat reglagen till ergonomiska minispakar.

Hydrostatisk transmission

Utseendemässigt har den främre delen fått ett nytt chassi, i övrigt sitter de flesta förändringarna mer osynligt: Förstärkt midja, navreduktion och midjelänk ökar hållbarheten. Gummiupphängd hytt tar ner ljudnivån avsevärt. Med en exklusivare kranventil får man en bättre och snabbare krankörning.

– Den största förändringen förutom motorn är övergången från variator till hydrostatisk kraftöverföring. Här har vi valt att satsa på väldimensionerade komponenter från Bosch Rexroth. Den förbättrade transmissionen innebär bland annat att maskinen går att köra fortare, säger Lars-Gunnar.

Många större och mindre förbättringar gör sammantaget en maskin som hittills gjort provanvändarna av Vimek 610 lyriska. Radarparet Johannes och Lars-Gunnar är minst lika nöjda och ser fram emot den kommande lanseringen.

– Vi visar den för allmänheten för första gången nu på Elmia Wood, sen är det världen som gäller!



MÅNGA FINESSER MED NYA MINIMASTER 630

Skogsentreprenören Kent Andersson i byn Ensamheten har bytt sin Vimek Minimaster från modellen 620 till nya 630.

– Det känns direkt att maskinen har utvecklats. Bättre grepp, starkare motor och hydraulisk ramstyrning gör stor skillnad, säger Kent.

Den nya generationen miniskotare, Vimek Minimaster, är en maskin som verkligen hittat sina användare både här och där. Den passar lika bra för parkskötsel i stadsmiljö som för privat markskötsel – eller varför inte som alternativ skotare i riktigt trånga bestånd!

– Vi använder den exempelvis för att köra ut plantor för skogsplantering eller för att hämta hem vindfällan där ingen normal skotare kan ta sig fram. Att den kan gå överallt utan att orsaka markskador uppskattas mycket av våra uppdragsgivare, säger Kent.

Lätt att backa

Uppgraderade 630 Minimaster har både servo som standard plus en annan typ av bredare och mjukare AVT-däck som gör körningen stabilare eftersom den får ett bättre markgrepp.

I den nya fyrtakts Hondamotorn märks den förbättrade kraften direkt, men det är kanske ändå den hydraulstyrda ramstyrningen som är den största nyheten.

– Det märks särskilt när man ska backa i trånga utrymmen. När vi lagt band på vagnen och alla åtta hjulen drar tycks inget kunna hindra maskinen, oavsett var vi kör och vad vi lastat, säger Kent.

Stora på småjobb

Med vagnen påkopplad har den en maxlastkapacitet på 2 000 kilo. Det är en liten volym jämfört med en vanlig skotare, men Kent Andersson anser att det i vissa lägen kan vara fördelaktigt.

– När man jobbar småskaligt, som vi gör, kan det ofta vara ekonomi att kunna räkna hem jobb som inte större maskiner kan ta på sig, säger Kent.

LOKAB
SYSTEMS

Specialized Air Conditioning Applications

www.lokab.com Tel: +46 44-707 20

Laserskärning • Stansning • Svetsning • Montering

AB LYCKSELE
LPP PLÅTPRODUKTER
www.lppab.se Telefon 0950-144 90

broson
wheels

Din leverantör av rör, profiler, axlar, däck och fälgar
www.broson.se

E. LARSSONS MEKANISKA AB

Tillverkning av hydraulcylindrar och Gripklor.
Tel 0281-20261 • info@elmab.se

SNÖKEDJOR
För stort & smått



KEDJAN
Chaufförvägen 23
063-51 77 55
www.kedjanab.se

KEDJAN I ÖSTERSUND AB

Din produkt är unik.

Det har varit vår grundfilosofi i över 60 år. Just därför erbjuder vi skräddarsydda helhetslösningar efter dina behov inom konstruktion, mekanik, kablage och systemmontage.

Läs mer om vad vi kan göra för dig på www.gerdins.com



NORDIC CONTROL*
a part of Aratron.

Fordonskomponenter för arbetsfordon
www.nordiccontrol.com

ALLA SLAGS
TRÄFÖRBRUKNINGSMATERIAL

TRUCKSTRÖN, UNDERSLAG, MELLANLÄGG, KAPADE
ÄMNER, SPECIALEMBALLAGE och mycket mer....
Högkvalitetsprodukter för sågverk, aluminium- och järnindustrier.

TEGSMÅSKIDAN AB
Tel. 0933-402 00
www.tegsnas.com

Nu är den här!
"Rubbers lilla röda"

Fira 90-års jubileum med oss!
Beställ boken och var med i tävlingen.
Superpriser utlovas!

www.Rubberco.se
0771 40 00 12



JAGUAR

Jaguar är ditt val för radiostyrning av vinschapplikationer i krävande miljöer. Inte minst där du måste ta hänsyn till temperatur, damm, vibrationer, olja och luftfuktighet. Besök vår hemsida för mer information.

- 64 kanaler
- Automatiskt viloläge
- 433-434 MHz
- Momentana & Växlande funktioner

3 reläer LR03 433-434 MHz 12-230V AC/DC IP65

sverige@tele-radio.com www.telerradio.com

TELE RADIO SVERIGE
REMOTE CONTROL



Kranteknik i framkant under 30 år.

FTG - stolt kranleverantör till Vimek!

FTG Cranes AB.
Blåstergatan 2, 462 73 Vänersborg.
Tfn: 0521-26 26 30. Fax: 0521-26 26 39
info@ftgforest.com www.ftgforest.com



Oberoende av vad du producerar vill vi vara med dig på resan.

Finance när du skall investera i ny utrustning. Vi hjälper dig med leasing, hyra eller avbetalning för din investering av utrustning. Vi finansierar skogs- maskiner och övrig produktionsutrustning inom skogsindustrin. Ditt företag får tillgång till modern och effektiv maskinpark utan att binda kapital i utrustningen.

Besök oss på www.sgfinans.se eller kontakta oss på **08-470 95 00.**

SG
Equipment Finance
SOCIETE GENERALE GROUP



BRANDSLÄCKNING MED VATTENDIMMA

För alla motorrum och slutna utrymmen

- Kylande och kvävande vattendimma
- Patenterad släckmedelsbehållare, kan monteras i valfri position
- Miljövänlig och snabb släckning
- Minimalt saneringsbehov efter brand
- Låg servicekostnad

FOGMAKER
INTERNATIONAL AB
Tel: +46 (0)470-77 22 00
info@fogmaker.com, www.fogmaker.se



Powering you. All day. Every day.
ELMIA WOOD: MONTER 917

VISST ÄR MÄRKET VIKTIGT NÄR DU SKA KÖPA MASKIN?

(INTE MINST PÅ MOTORN)

PON POWER AB
www.pon-cat.com
031-69 65 00

PON CAT

© 2013 Caterpillar. All Rights Reserved. CAT, CATERPILLAR, their respective logos, "Caterpillar Yellow", the "Power Edge" trade dress as well as corporate and product identity used herein, are trademarks of Caterpillar and may not be used without permission.

SKOTSKA BRÖDER SATSAR PÅ VIMEK "VÅRA MASKINER TAR SIG FRAM ÖVERALLT"

Bröderna Kelly i det skotska företaget Kelly Tree Care började sin karrär med ta ner besvärliga träd åt privatpersoner. Med hjälp av Vimeks maskiner tar de nu företaget ett steg till och satsar på skogsgallring i svåra bestånd.

Kieran och Kevin Kelly startade företaget och fick strax med sig tredje brodern Matthew som egentligen hade tänkt sig en karriär som webbdesigner efter flera år på universitetet.

– För att vara ärlig har ett liv bakom en dator aldrig känts särskilt lockande och jag har aldrig ångrat mig att jag satsade på det här istället, säger Matthew.

Sedan de första åren har bröderna breddat företaget successivt, investerat i fler maskiner och kunnat ta på sig olika typer av jobb. Kunderna består till åtta procent av företag eller organisationer som exempelvis större markägare, kommuner, skogsförvaltare och byggföretag.

– Det händer fortfarande att vi gör oss småjobb åt privatpersoner. Det spelar ingen roll vem som är kund, vår inställning är att alla ska få samma professionella hjälp och service.

Nya riktlinjer

En stor del av Kellys verksamhet bygger på en kombination av manuellt huggande med motorsåg och maskiner för att transportera, flisa med mera.

Det senaste året har de genomgått vissa förändringar; Kevin har emigrerat till USA och de återstående bröderna, plus pappan som även är med på ett hörn ett par arbetspass i veckan, har dragit riktlinjerna för att kunna utveckla företaget ytterligare.

Genom att investera i en Vimek 608.2 som går i lag med en



Vimek 404T4 hoppas de kunna ta på sig skottningsjobb vid första gallring och avverkning i mindre bestånd som annars aldrig skulle blivit föremål för kommersiell avverkning.

– Vi får se hur det går för oss, i framtiden kan det bli aktuellt att investera i fler maskiner, säger Matthew.

Tar sig fram överallt

Kelly Tree Care arbetar i områden där terrängen är väldigt skiftande. Plan mark kan plötsligt stupa rätt ner och sista årens intensiva regnande har gjort marken porös och förrädisk på sina ställen.

– Hittills är vi väldigt imponerade av maskinen och tekniken bakom den. Det tiltbara gripaggregatet har blivit ett ovärderligt redskap och kranstyrkan är klart imponerande. Den går lite sakta när man ska köra till avverkningsplatsen, men väl där så tar den sig lätt fram över nästan vilken mark som helst utan problem, säger Matthew.



Smart lager ger god effekt åt alla håll

Jessica Nilsson tar emot leveranser, skickar maskiner och reservdelar samtidigt som hon har stenkoll på de cirka 13 000 artiklar som finns i det gemensamma produktions- och reservdelslagret.

– Jag har ett väldigt roligt och varierat jobb där ingen dag liknar den andra, säger Jessica.

När Jessica började för fem års sedan var hennes huvuduppgift att ordna lagerplatser i en miljö där pallarna mest ställdes där det fanns plats. Sedan dess har hon skapat ett system där alla artiklar är uppmärksade och har sin givna plats för att det ska vara så enkelt som möjligt att hitta, oavsett vem som letar.

– Ordning och reda är otroligt viktigt här, särskilt när det gäller nya delar som ska lagerläggas. En dröm hade givetvis varit ett höglager med en självplockande robot, säger Jessica.

Att kunna precis allt om 13 000 artiklar in på bara skruven är kanske en omöjlighet, men som logistikansvarig är produktkännedom en förutsättning för att allt ska flyta smidigt, både när det gäller maskinproduktionen och reservdelar ut till kund.

– För att vi ska kunna hålla en hög produktionsstakt förplockar jag delar och lägger på rullvagnar så att montörerna har allt de behöver när de börjar sin arbetsdag. När det gäller reservdelar får jag ordrar från eftermarknaden. 95 procent skickas samma dag och när kunden dagen därpå.

Här finns våra återförsäljare

SVERIGE

A-Lind Maskin AB
Ställverksvägen 1, 492 36 Älvsbyn
Tel: 0929-729 00
arne@almaskin.se
www.almaskin.se

BN:s Motor
Ödsgatan 17, 87236 Kramfors
Tel: 0612-10910
lg.wikstrom@gmail.com
www.bnsmotor.se

Stigs Maskin AB
Östersundsvägen 61, 830 30 Lit
Tel: 0642-442 20
per@stigsmaskin.se
stig@stigsmaskin.se
www.stigsmaskin.se

Maskinfirma
Bertil Jonsson AB
Norrbyn, 823 22 Kilafors
Tel: 0278-65 15 00
bertil.jonssons@telia.com
www.bertiljonssons.com

Traktorcentralen AB
Örjasvägen 15, 792 36 Mora
Tel: 0250-177 35
info@traktorcentralen.se
www.traktorcentralen.se

Wiströms Gallringsuppdrag AB
Villa Tallbacken, Floda,
641 97 Katrineholm
Tel: 070-333 03 54
wistromsgallring@telia.com
www.wistromsgallring.se

Stefan Persson & Co HB
Norr-Vallby, Viksta, 740 30 Björklinge
Tel: 070-537 22 92, 070-602 98 00
marcus.persson@telia.com

AB Mek & Maskin
Grossistgatan 2, 553 02 Jönköping
Tel: 036-290 22 30
info@mek-maskin.com
www.mek-maskin.com

AB Mek & Maskin
Södra industrigatan 23, 598 40 Vimmerby
Tel: 0492-798 40
info@mek-maskin.com
www.mek-maskin.com

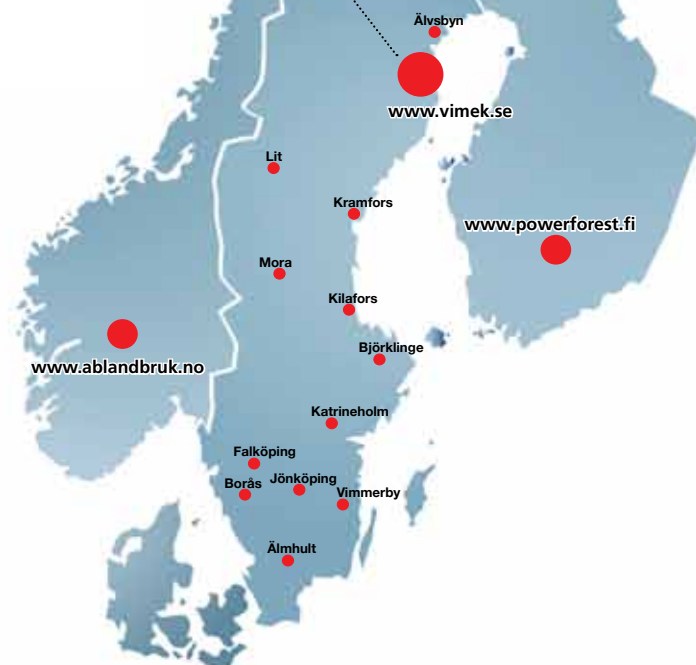
GJ Maskin Falköping
Fredsgatan 1, 521 41 Falköping
Tel: 0515-77 78 00
daniel@gjmaskin.se
www.gjmaskin.se

Carl Nilsson AB
Bäckgatan 26, 343 21 Älmhult
Tel: 0476-533 00
info@carlnilsson.se
www.carlnilsson.se

Enanders Maskinaffär AB
Bäckeskogsgatan 4 504 68 Borås
Tel: 033-29 03 30
info@enandermaskin.se
www.enandermaskin.se

Vimek Huvudkontor

www.vimek.se
Lidvägen 11
922 31 Vindeln
Tel: 0933-135 15
Fax: 0933-710 56
E-post: sales@vimek.se



DET FINNS MER ÄN EN VÄG TILL ECO-TRACKS COUNTRY

Våra band till mindre skogsmaskiner är precis lika inriktade på totalekonomi och skonsamt skogsbruk som du är.

ECO-TRACKSTM
www.eco-tracks.com



ECO-U SOFTTM



► Perfekt band för de små maskinerna. Med bra grepp och bärighet samt däckskyddande egenskaper.



Olofsors
Make your own way

► www.olofsors.com